



Випуск #41

ЕЕН дайджест
допомога амбіційним МСП
у виході на міжнародні ринки



een.ec.europa.eu



EEN-Ukraine
consortium





03

Пропозиції і запити EEN

06

Новини від ЄС щодо підтримки МСП та інноваційних організацій

07

ЄС грантові програми підтримки розвитку МСП

08

Заходи EEN для бізнесу та інноваційних організацій

10

Історії успіхів МСП в EEN

Пропозиції і запити EEN



Німецька компанія, що спеціалізується на продажах та інжинірингу в автомобільному секторі, діє як торгове агентство, яке представляє постачальників на рівні OEM, 1-го та 2-го рівня. Вони шукають виробників і постачальників для автомобільної промисловості

Детальніше...



Угорська дизайнерська компанія, яка розробила унікальний матеріал на рослинній основі для індустрії інтер'єру, меблів та модного дизайну, шукає комерційних агентів та дистриб'юторів.

Детальніше...



Німецький стартап шукає металообробну компанію, постачальника електронних компонентів та виробника пінополістиролу

Детальніше...



Мальтійська компанія шукає потенційного постачальника машин і засобів для перманентного макіяжу за угодою про постачальника або виробництво

Детальніше...



Турецька компанія, що спеціалізується на продукції з нержавіючої сталі, шукає рулони та листи з нержавіючої сталі за угодою з постачальником.

Детальніше...



Німецький стартап пропонує програмне забезпечення, яке дозволяє автовласникам оцифровувати свої дані про транспортні засоби, зберігати їх у сховищі даних і одержувати дохід

Детальніше...



Італійська компанія, що спеціалізується на виробництві фарб для будівництва, шукає дистриб'юторів.

Детальніше...



Італійська компанія, що спеціалізується на виробництві та переробці сухофруктів, шукає дистриб'юторів

Детальніше...



Італійська виноробня, розташована в районі Везувію, шукає дистриб'юторів та агентів.

Детальніше...



Бельгійська компанія виробляє рекламну продукцію для пивоварної промисловості та виробництва напоїв

Детальніше...



Італійська компанія, що спеціалізується на точній механічній обробці, пропонує свої високоякісні послуги за договором виробництва або субпідряду.

Детальніше...



Сучасний виробник з Румунії, розташований у південно-східній частині Румунії, шукає дистриб'юторів.

Детальніше...



Німецький стартап розробив унікальне предиктивне технічне обслуговування, яке може запобігти значним ушкодженням, викликаним відмовою машини

Детальніше...

Новини від ЄС щодо підтримки МСП та інноваційних організацій

Сезон посіву соняшнику в Україні матиме значний вплив на світові ціни на ріпак!

Джерело

Уряд зробив крок до підписання Програми Європейського Союзу «Єдиний ринок» на 4,2 млрд євро

Джерело

Огляд інструментів підтримки бізнесу в період воєнного стану в Україні

Джерело

Майбутнє фінансового сектору у післявоєнній Україні

Джерело

Представника України обрано до керівного складу Всесвітньої федерації торгових палат

Джерело

ЕС грантові програми підтримки розвитку МСП

Конкурс заявок на отримання стартового гранту **Integrated real-time digital solutions to optimise navigation and port calls to reduce emissions from shipping**

Перевезення часто супроводжується тривалими періодами очікування в морі перед початком і розвантаженням вантажу. Судна, які стоять на якорній стоянці в очікуванні наявності пропускну здатності порту, знижують ефективність роботи, а також збільшують викиди, або під час очікування, або через більш високу швидкість плавання, щоб прийти в порт раніше. Щоб уникнути таких ситуацій, були розроблені системи оптимізації заходу в порт, які зараз тестуються. Однак, як правило, вони обмежуються окремими послугами. Більш широко застосовні інструменти навігації та оптимізації заходу в порт, які можуть охоплювати весь рейс, сприяти найефективнішій швидкості плавання для зменшення викидів і забезпечення прямої стоянки без затримок, можуть істотно підвищити ефективність роботи та зменшити викиди.

Запропоноване рішення повинно здійснювати комплексний підхід до розробки та розширення інтегрованого інструменту планування порту та оптимізації рейсів для вирішення реальних сценаріїв руху кількох суден, зосереджуючись на маршрутах суден та оптимізації рейсів, мінімізації викидів та можливого процесі заходу в порт, виходячи за рамки існуючих систем.

Конкурс націлено на сприяння досягненню всіх наступних очікуваних результатів:

- Повномасштабна демонстрація сумісного інструменту для заходу в порт і оптимізації рейсів на існуючих маршрутах і послугах із залученням щонайменше трьох портів і двох судноплавних компаній.
- Покращена ефективність роботи суден під час заходу в/з порту з метою усунення часу очікування під час навігації та в порту.
- Оптимізована економія палива та зменшені викиди судна під час подорожі, очікування на якорній стоянці та оптимізації прибуття в порт для сприяння більшій швидкості плавання. Слід продемонструвати зменшення споживання палива на 10-20
- Розробка стандартів оптимізації заходу в порт з урахуванням поточних ініціатив зі стандартизації груп IMO/ISO для сприяння безпечній та стійкій операційній системі обміну цифровими даними в реальному часі та підтримки прийняття рішень для оптимізації порту та рейсу.
- Адаптація до існуючих та/або розробка нових бізнес-моделей, щоб довести комерційну життєздатність оптимізації подорожі та заходу в порт для сприяння ширшому застосуванню запропонованих ідей.

Початок прийому заявок:

13 грудня 2022

Дедлайн:

20 квітня 2023

Заходи EEN для бізнесу та інноваційних організацій



Innovent Forum 2023

10-12 лютого 2023 року

Innovent Forum просуває та висвітлює інноваційні продукти та послуги, розроблені компаніями, науково-дослідницькими центрами та університетами Греції, спрямовані на їх використання через мережеве спілкування та співпрацю.

Це платформа для об'єднання компаній і дослідницьких організацій, яка сприятиме розробці нових продуктів і послуг і надихатиме суспільство.

Innovent Forum 2023 є відправною точкою для діалогу про еволюцію інновацій у ключових секторах сучасного грецького та європейського суспільства.

ТРИДЕННА ГІБРИДНА ВИСТАВКА НАУКИ ТА ТЕХНОЛОГІЙ

- Захід безкоштовний;
- Бронювання відкрито;
- Виїзні та онлайн-зустрічі.

Подія Innovent Forum Matchmaking рекламує та висвітлює інноваційні продукти та послуги, розроблені компаніями, дослідницькими центрами та університетами.

Сфери інтересів:

- Агрітех;
- Будівництво;
- Креативні індустрії;
- Енергія;
- Матеріали;
- Мобільність;
- Розумні міста.

Контактна Особа	Ахіллеас Барлас
Контактний телефон	+302421032762
E-mail:	barlas@praxinetwork.gr
Сайт	https://innovent-2023.b2match.io/

BRNO INDUSTRY 4.0 - B2B 2023

15 - 16 лютого 2023 року.



Брокерський захід в рамках 7-ї Щорічної міжнародної конференції, організованої в рамках діяльності Enterprise European Network за підтримки Industry Cluster 4.0.

Приєднатися до B2B можуть усі зареєстровані компанії, установи, агентства, відвідувачі. Умова - реєстрація онлайн через b2match (головна сторінка B2B та конференції).

Онлайн реєстрація: **<https://brno-industry-40-2023.b2match.io/>**

Кінцевий термін реєстрації на B2B 15.02.2023 до 12 години.

Конференція Brno Industry 4.0 Matchmaking Conference — це спеціалізований захід, присвячений темі розумного виробництва.

Основні теми:

- Дискусійні панелі з експертами та надихаючими людьми (технології, кібербезпека, цифрові історії успіху)
- Цифровізація | Гнучкість | Нові технології | Безпека
- Експертні лекції про технології та їх практичне впровадження
- Контакти та B2B зустрічі

Реєстрація онлайн на порталі b2match:

<https://brno-industry-40-2023.b2match.io/>

Дедлайн реєстрації на конференцію – 14.02.2023.

Орієнтація на МСП зі сфери основних тем конференції. Для університетів, муніципалітетів, науково-дослідних установ.

Контактна Особа	Яна Шинделкова
Контактний телефон	+420 532 194 922
E-mail:	sindelkova@rhkbrno.cz
Сайт:	https://brno-industry-40-2023.b2match.io/

FinDrones 2023

15 лютого - 1 березня 2023 року



FinDrones 2023 Matchmaking є частиною конференції FinDrones 2023 - Дрони в біоекономіці та сільській логістиці. Конференція об'єднує експертів з дронів для вивчення потенціалу дронів і вирішення науково-технічних проблем, пов'язаних із використанням дронів.

Теми, які розглядаються, це дрони в сільському господарстві, лісовому господарстві, природні цінності та біорізноманіття та логістика.

Компанії, пов'язані з технологіями безпілотників, які шукають бізнес-можливостей або партнерів у науково-дослідних роботах, інвестори, які шукають нові технології чи послуги в галузі, отримають вигоду від події.

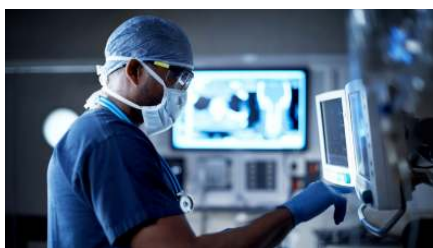
Зустрічі є подвійними: на місці під час конференції 15 і 16 лютого та онлайн 21 і 23 лютого і 1 березня. Знайомство онлайн є безкоштовним.

Дводенна участь.

Контактна Особа	Мегумі Хаяші
Контактний телефон	+358408238117
E-mail:	megumi.hayashi@turkubusinessregion.com
Сайт	https://findrones-2023-matchmaking.b2match.io/

Історії успіхів МСП в EEN

Європейська Мережа Підприємств (Enterprise Europe Network) допомагає малому та середньому бізнесу впроваджувати інновації та розвиватися на міжнародному рівні. Наші досягнення найкраще демонструються завдяки позитивним результатам багатьох підприємств, яким ми вже допомогли.



Історія успіху EEN консорціуму Румунії

<https://een.ec.europa.eu/success-stories/romanian-medical-device-company-goes-global>

Румунська компанія з виробництва медичних приладів виходить на міжнародний рівень

Cattus пройшли шлях від дистриб'ютора в Румунії до постачальника повного спектру медичних приладів у всьому світі. Enterprise Europe Network підтримувала компанію на кожному кроці.

Ще в 2002 році компанія Cattus починала як спеціалізований дистриб'ютор медичних приладів, інструментів і обладнання. Компанія співпрацювала як з європейськими, так і з американськими виробниками медичного обладнання. Протягом багатьох років компанія набула великого досвіду та розвинула потужну дистриб'юторську мережу, яка включає приватні клініки, а також державні та приватні медичні установи.

Компанія швидко розвивалася, ставши головним гравцем у системі дистрибуції медичних виробів у Румунії. Тоді вони побачили чудову можливість змінити курс і стати виробником медичних приладів та обладнання.

Зміна стратегічного напрямку

У 2016 році компанія розробила EROND, зареєстровану торгову марку Cattus. Під керівництвом EROND компанія почала виробництво медичного обладнання, при цьому всі відділи працювали як одна виробнича команда. Компанія також зосередилася на медичних дослідженнях і розробках (R&D). Наприклад, вона розробила інноваційний дерматоскоп із програмним забезпеченням для розпізнавання злоякісних і передракових утворень шкіри меланоми, що забезпечує додаткову підтримуючу діагностику та лікування пацієнтів.

Нора Будаї, бренд-менеджер EROND, пояснила шлях компанії до досліджень і розробок: «Найбільшою проблемою був не лише грошовий потік, а й брак спеціалістів. Тому нам також довелося інвестувати час і гроші в цьому напрямку».

Cattus було цікаво дізнатися більше про можливості світового ринку та налагодити ділові зв'язки. У 2017 році вони звернулися до команди Enterprise Europe Network в Агенції регіонального розвитку Centru. «Вони прийшли до нас, щоб краще зрозуміти міжнародний ринок і хотіли визначити потенційні компанії, з якими можна співпрацювати», — сказала Габрієла Тару, бізнес-консультант мережі.

Enterprise Europe Network працювала з Cattus над створенням плану дій, який допоможе компанії досягти її бізнес-цілей і амбіцій. Наприклад, Мережа визначила партнерів для проектів, розроблених в рамках EROND, і поширила профіль компанії на своїй платформі для ділової співпраці.

Завдяки Мережі Cattus зміцнив свій потенціал для розробки науково-дослідних проектів, взявши участь у MobiliseSME, програмі обміну мобільністю ЄС, яка розвиває навички персоналу МСП. Компанія також розширила свою партнерську мережу та виявила нові можливості для бізнесу. У 2019 році Мережа допомогла Cattus реалізувати проект, що фінансується ЄС, щоб збільшити свої складські та виробничі потужності та вдосконалити своє обладнання та технології. Це сталося після того, як компанія успішно отримала фінансування з Європейського фонду регіонального розвитку, а Агенція регіонального розвитку Centru надала практичну підтримку в реалізації проекту.

Вихід на нові ринки

Між 2018 і 2020 роками EEN відіграла важливу роль у розширенні асортименту продукції Cattus і впровадженні інновацій на медичний ринок Румунії. Завдяки підтримці Мережі МСП уклало перші угоди з діловими партнерами з Португалії, Великої Британії та Швеції.

Cattus уклали довгострокову дистриб'юторську угоду з Interespuma Lda, португальською компанією, що спеціалізується на ортопедії, і став ексклюзивним постачальником лінійки продуктів ORTHIA в Румунії. Компанія також розповсюджувала медичні камертони та хірургічні інструменти для британської компанії Uniplex Ltd. Нарешті, Cattus уклала угоду з Avidicare AB у Лунді про розповсюдження нових систем вентиляції та фільтрації повітря шведського виробництва в румунських лікарнях і клініках.

Щоб задовольнити потреби ринку, Cattus нещодавно запустила власне підприємство з обслуговування та технічного обслуговування завдяки тісній співпраці з DaTrend Systems Inc., канадської компанії, яка розробляє та виробляє передові біомедичні інструменти та рішення. Cattus використовує та продає своє високоякісне біомедичне обладнання для тестування. Уповноважена Національним агентством з лікарських засобів і медичних приладів Румунії, компанія пропонує шестимісячну гарантію після обслуговування на відремонтовані продукти та запасні частини, а також 24-місячну гарантію на продукти DaTrend. Зараз Cattus досліджує нові ринки за межами європейського континенту. Наприклад, вона розпочала обговорення з медичними торговельними марками і науково-дослідних проектів з партнерами мережі в Південній Кореї.

Завдяки дистрибуції, виробництву та науково-дослідним роботам, оборот Cattus різко зріс з приблизно 120 000 євро в 2017 році до 1 140 000 євро в 2019 році. «Ми плануємо розвивати нашу експортну діяльність, здебільшого на ринках Європи, Північної Африки та Близького Сходу», — сказала Будай. «Тому ми з нетерпінням чекаємо доступу до мережевих можливостей, які пропонує EEN».

Enterprise Europe Network (EEN) це глобальна мережа, яка об'єднує 65 країнах світу. Мережа налічує понад 600 бізнес-асоціацій, близько 20 000 бізнес-пропозицій та технологічних розробок. Кожен рік EEN проводить близько 700 бізнес-заходів та b2b зустрічей, де підприємці зі всього світу шукають бізнес-партнерів.

Україна приєдналась до EEN, шляхом створення Консорціуму EEN-Ukraine, який складається з 7 організацій, серед яких представники бізнесу та державних установ, а також наукові організації. Контакти партнерів Консорціуму EEN-Ukraine можна знайти на офіційному сайті EEN-Ukraine <http://eenukraine.com>

За допомогою EEN українські МСП мають можливість:

- Знайти бізнес-партнерів та покупців своєї продукції
- Розміщувати та відстежувати комерційні пропозиції
- Просувати свої інноваційні технології на ринки ЄС;
- Приймати участь у брокерських заходах в рамках міжнародних форумів та виставок
- Шукати інвесторів та партнерів у ЄС для створення спільних підприємств.

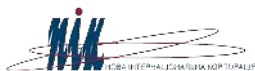
Долучайтесь до можливостей, які надає Консорціум EEN-Ukraine українським МСП та підписуйтеся на наші:

- *Facebook сторінку;*
- *Telegram канал;*
- *сторінку у LinkedIn.*

Тут Ви завжди знайдете всю актуальну інформацію!

Члени Консорціуму EEN-Ukraine:

- Торгово – промислова палата України
- Відділ Трансферу Технологій Інституту фізики НАН України
- Нова Інтернаціональна Корпорація
- Київський національний університет імені Тараса Шевченка
- Міністерство закордонних справ України
- STATE FINANCE INSTITUTION FOR INNOVATIONS
- АСОЦІАЦІЯ «ПІДПРИЄМСТВ ПРОМИСЛОВОЇ АВТОМАТИЗАЦІЇ УКРАЇНИ»
- ГРОМАДСЬКА СПІЛКА «ХАРКІВСЬКИЙ КЛАСТЕР ІНФОРМАЦІЙНИХ ТЕХНОЛОГІЙ»



Наші контакти:

Сайт <http://eenukraine.com>

Ел.пошта een.network.ukraine@gmail.com

Тел +38 (044) 525 98 41

FB: www.facebook.com/EEN.Ukraine/

een.ec.europa.eu



Business Support on Your Doorstep