



Випуск #45

ЕЕН дайджест
допомога амбіційним МСП
у виході на міжнародні ринки



een.ec.europa.eu



EEN-Ukraine
consortium





03

Пропозиції і запити EEN

05

Новини від ЄС щодо підтримки МСП та інноваційних організацій

06

ЄС грантові програми підтримки розвитку МСП

07

Заходи EEN для бізнесу та інноваційних організацій

09

Історії успіхів МСП в EEN

Пропозиції і запити EEN



Румунська компанія шукає партнерів для дистрибуції та маркетингу своїх продуктів (високоякісні миючі засоби для дому та промисловості) на українському ринку.

Детальніше...



Шукаєте натуральні та екологічні суміші спецій і трав для своєї кухні? Або може вам потрібні функціональні харчові добавки для вашого бізнесу? Тоді вам варто звернути увагу на пропозицію польської компанії, яка виробляє таку продукцію з 1997 року.

Детальніше...



Шукаєте професійну компанію з розробки веб-додатків, онлайн-магазинів та веб-сайтів?

Детальніше...



Шукаєте можливості для виробництва ортопедичного взуття? Хочете співпрацювати з литовським лідером у цій галузі? Маєте досвід та якість для виконання індивідуальних замовлень? Якщо так, то у нас є чудова пропозиція для вас!

Детальніше...



Ви виробляєте пиломатеріали з вільхи та осики? Ви хочете співпрацювати з фінською компанією, що виготовляє вироби для саун? Тоді цей запит для вас!

Детальніше...



Чеський виробник виробів з деревини липи шукає партнерів для співпраці на основі договору постачальника.

Детальніше...



Датський бренд активного одягу шукає виробника лінії одягу

Детальніше...



Ви виробник промислових товарів, машин або механічної інженерії? Ви хочете увійти або розширити свою присутність на іспанському ринку? Якщо так, то вам потрібен надійний партнер, який допоможе вам знайти клієнтів, укласти угоди та вирішити проблеми.

Детальніше...



Ви шукаєте екологічні упаковочні матеріали? Грецька компанія пропонує широкий вибір продуктів з поліетилену, поліпропілену та біodeградуєбельних матеріалів на основі крохмалю.

Детальніше...



Люксембурзька компанія шукає нових партнерів для імпорту та продажу інноваційних та екологічних продуктів у сфері будівельних панелей, підлогових покриттів і деревини.

Детальніше...

Новини від ЄС щодо підтримки МСП та інноваційних організацій

Український бізнес може отримати гранти для розвитку на суму від 35 до 90 тис. доларів

Джерело

Війна знищила третину ВВП України. Як зараз виглядає економіка?

Джерело

Де взяти кошти на енергоефективні інвестиції МСП.

Джерело

Додай енергії твоєму бізнесу: 7 млн євро для підтримки енергоефективності українських МСП

Джерело

Україна і МВФ домовилися переглянути умови співпраці. Що це означає?

Джерело

Українська економіка здивувала Європу: чим саме та як це нам допоможе вступити до ЄС

Джерело

У Броварах створять Центр підтримки бізнесу.

Джерело

ЕС грантові програми підтримки розвитку МСП

Конкурс заявок на отримання стартового гранту **Demonstration of climate resilience solutions in support of the implementation of the Adaptation to Climate Change Mission (HORIZON-MISS-2023-CLIMA-01)**

Грантова пропозиція, під назвою "Демонстрація рішень стійкості до клімату в підтримку реалізації місії адаптації до зміни клімату спрямована на підтримку та тестування інноваційних рішень, спрямованих на зменшення впливу зміни клімату на здоров'я та благополуччя людей. Метою програми є розвиток проектів, що сприяють створенню регіонів, місцевих органів влади та спільнот, які здатні ефективно протидіяти змінам клімату. Очікувані результати включають розробку та тестування кліматично стійких рішень, що захищають

здоров'я людей, а також залучення громад до цих процесів. Програма надає можливість співпрацювати з регіонами та органами влади, що стикаються з аналогічними викликами, та впроваджувати успішні рішення в інших регіонах. Заявки повинні побудовані на наукових дослідженнях та існуючих знаннях і спрямовані на широке поширення та використання запропонованих рішень. Учасники проектів мають можливість забезпечити оперативні зв'язки з відповідними платформами та мережами співробітництва. Подавання заявок до цієї програми є чудовою можливістю внести свій внесок у боротьбу зі зміною клімату та підтримати стійкість до неї.

Дедлайн прийому заявок:

20 вересня 2023 за брюссельським часом

Заходи EEN для бізнесу та інноваційних організацій



Інтернет-тиждень пошуку партнерів у сфері циркулярної економіки

5 - 9 червня 2023 року

Цей онлайн-захід для пошуку партнерів орієнтований на всі компанії, додатковим заходом щорічного Всесвітнього форуму циркулярної економіки (WCEF2023) у Гельсінкі, Фінляндія, а також Circular Economy Hotspot Dublin 2023.

Ви можете бронювати зустрічі та керувати ними на веб-сайті, а також за допомогою програми «b2match», яка доступна для Android та iOS.

Даний захід є безкоштовним.

Скористайтеся можливістю, відповідайте на запрошення на зустріч, спілкуйтеся з іншими учасниками та надсилайте запрошення на зустрічі самостійно.

Бути частиною циркулярної економіки стане головним фактором успіху в майбутньому. Будь частиною руху та майбутнього!

Контактна Особа

Йоханна МАРИН-ГІППЕНЕН

Контактний телефон

+358 9 2286 0306

E-mail:

johanna.marin-hypponen@chamber.fi

Сайт

<https://circular-economy-online-matchmaking-week.b2match.io/>

SEANERGY 2023

20-21 червня 2023 року



SEANERGY - це міжнародна подія, присвячена вітровій та морській відновлюваній енергії (MRE).

Подія збирає близько 200 експонентів і понад 3000 міжнародних учасників у сфері ІМН: політиків, замовників (операторів енергетики та промисловців), технологічних експертів, неурядових організацій, дослідників, інвесторів та субпідрядників.

Захід 2023 року включатиме:

- виставку, переговори та панельні дискусії, зустрічі B2B, нетворкінг, наукові плакати, знайомства з роботою, статичні демонстрації, вечірка Seanergy (20 та 21 червня)
- технічні поїздки на промислові об'єкти Франції для міжнародної делегації, за запитом (22 червня)

Під час B2B зустрічей компанії матимуть можливість зустрітися з технологічними та діловими партнерами для своїх проектів і співпраці в таких основних напрямках:

- вітрова енергія,
- енергія приливного потоку,
- енергія хвиль,
- теплова енергія океану,
- осмотична енергія,
- сонячна плаваюча енергія,
- припливна енергія.

Контактна Особа Віолетта Зареба
E-mail: wzareba@cci-paris-idf.fr
Сайт: <https://www.seanergy-forum.com/en/seanergy2023>

Go International Matchmaking Event на ICT Spring

29-30 червня 2023 року



ICT Spring - це глобальна технологічна подія, яка включає конференції високого рівня, виставки та демонстрації останніх технологічних тенденцій та інновацій.

Ключові моменти 2022 року: 5000+ відвідувачів - 180+ спікерів - 100+ експонентів - представлено 60+ країн - 50+ медіа-партнерів.

Вхід на ICT Spring Tech Event для іноземних компаній входить у вартість участі. Спеціальні умови участі можуть бути організовані для організацій-партнерів, які мають намір взяти участь у заході у складі делегації з 5 компаній-учасниць. Не соромтеся зв'язатися з нашою командою, щоб отримати більше інформації про пільгові пакети участі.

ICT Spring Matchmaking організовано з метою допомогти малим і середнім підприємствам у ІКТ-спільноті вивчити стійкі партнерства. Подія включає в себе наступні послуги:

- 2 дні кваліфікованих ділових зустрічей з можливістю побудови міцних стосунків та партнерства в секторі ІКТ;
- Участь у виїзних візитах до ключових ІКТ-проектів Люксембургу;
- Можливість брати участь у конференціях ICT Spring;
- доступ до вечірки ICT Spring.

Контактна Особа Амріта Сінгх
Контактний телефон **+352 42 39 39 377**
E-mail: amrita.singh@cc.lu
Сайт <https://app.swapcard.com/event/ict-spring-2023>

Історії успіхів МСП в EEN

Європейська Мережа Підприємств (Enterprise Europe Network) допомагає малому та середньому бізнесу впроваджувати інновації та розвиватися на міжнародному рівні. Наші досягнення найкраще демонструються завдяки позитивним результатам багатьох підприємств, яким ми вже допомогли.

Історія успіху EEN консорціуму Данії

<https://een.ec.europa.eu/success-stories/new-recipe-efficiency-food-business>

Новий рецепт ефективності в харчовому бізнесі

Секторна група: Agrofood Країни: ДАНІЯ

Компанія tracezilla була заснована в 2018 році, щоб надавати програмне рішення, яке робить торгівлю та виробництво простими, ефективними та прозорими для невеликих харчових компаній у Данії. Засновники стартапу незабаром зрозуміли, що стандартне програмне забезпечення також можна застосовувати на зовнішніх ринках. Enterprise Europe Network допомогла забезпечити інтернаціоналізацію.

Коли була створена tracezilla, співзасновники Катрін Сондергард і Расмус Стін Крістенсен вже багато років працювали з малими та середніми підприємствами (МСП) у харчовому секторі. Вони побачили потребу в розробці рішення, яке керує всіма процесами, від інвентаризації та виробництва до логістики. Компанії не могли створити власне індивідуальне рішення, оскільки воно було дуже дорогим, ризикованим з точки зору необхідного часу та потребувало невизначений рівень інвестицій.

Тому Катрін і Расмус вирішили розробити хмарне цифрове рішення для задоволення торгових і виробничих потреб датських МСП харчової промисловості. Незважаючи на те, що управління харчовою компанією дуже відрізняється від інших секторів, вимоги насправді дуже стандартизовані. Якби продукт був однакового калібру для всіх їхніх клієнтів, не було б жодних причин, чому tracezilla не працювала б за межами Данії, де правила та вимоги настільки схожі.

У 2021 році Катрін і Расмус почали досліджувати різні ринки, але знали, що їхніх зусиль буде недостатньо. Їм потрібне було професійне керівництво, щоб оцінити відносини з клієнтами та партнерами. «Обираючи свій перший іноземний ринок, потрібно враховувати багато речей, і помилка може бути дорогим рішенням», — сказала Катрін. «Ось чому ми витратили багато часу на кваліфікацію кожного ринку, який ми мали на думці».





Об'єднати зусилля, щоб зрушити з місця

Їхні пошуки привели їх до національного Кластеру Данії Food & Bio, одного з шести датських партнерів консорціуму Enterprise Europe Network. «Ім було дуже добре на внутрішньому ринку, де багато датських виробників харчових продуктів, схожих на них, але вони дивилися за межі Данії та хотіли отримати від нас поради щодо країн, з яких почати», — сказав їхній початковий консультант мережі Андерс Скім.

Після кількох обговорень восени 2021 року Катрін вирішила вивчити можливості у Швеції. На цьому вирішальному етапі мова йшла про встановлення зв'язків і налагодження співпраці в харчовій промисловості. Не менш важливо, що tracezilla мала проникнути в ІТ-екосистему, включаючи консультації, системи бухгалтерського обліку та електронні магазини.

Скім звернувся до своєї шведської колеги Емми Брентегані, менеджера з розвитку бізнесу в Invest in Skåne / Enterprise Europe Network Sweden. «Я працюю з компаніями продуктів харчування та напоїв; тому я маю багато контактів у секторі та з різними мережами підтримки в регіоні Сконе». Емма порадила Катрін, як підійти до потенційних клієнтів і мереж. Наприклад, вона познайомила її з впливовою Foodtech Innovation Network, великою спільнотою, яка включає стартапи, які шукають нових можливостей співпраці.

Після перших трьох місяців 2022 року нетворкінг вже окупається. Наприклад, tracezilla успішно співпрацює з Foodtech Innovation Network і розробила інтеграцію з низкою ІТ-систем, актуальних для харчових компаній. «Швеція дійсно показала себе сильним партнером, і ми отримали неймовірно хороший прийом від партнерів і компаній нашої цільової групи», — додала Катрін.

Бачення виходу на глобальний рівень

Маючи філію в Швеції, Катрін розповідає, що вони орієнтуються на інші європейські країни. Однак це не кінцева мета. «Ми хочемо бути міжнародною компанією, яка підтримує харчові компанії та полегшує їм життя не лише в Данії та Європі, а й у всьому світі».

Катрін каже, що вони отримали велику користь від діалогу та контактів, встановлених через Enterprise Europe Network. «Це було дуже важливо з точки зору кваліфікації ринків і встановлення контакту з відповідними людьми в цільових групах, а також з потенційними партнерськими організаціями. Завжди важко вийти на новий ринок, встановити ці перші контакти та розпочати дискусію». На щастя, мережа EEN була поруч, щоб допомогти досягти цього.



Enterprise Europe Network (EEN) це глобальна мережа, яка об'єднує 65 країнах світу. Мережа налічує понад 600 бізнес-асоціацій, близько 20 000 бізнес-пропозицій та технологічних розробок. Кожен рік EEN проводить близько 700 бізнес-заходів та b2b зустрічей, де підприємці зі всього світу шукають бізнес-партнерів.

Україна приєдналась до EEN, шляхом створення Консорціуму EEN-Ukraine, який складається з 7 організацій, серед яких представники бізнесу та державних установ, а також наукові організації. Контакти партнерів Консорціуму EEN-Ukraine можна знайти на офіційному сайті EEN-Ukraine <http://eenukraine.com>

За допомогою EEN українські МСП мають можливість:

- Знайти бізнес-партнерів та покупців своєї продукції
- Розміщувати та відстежувати комерційні пропозиції
- Просувати свої інноваційні технології на ринки ЄС;
- Приймати участь у брокерських заходах в рамках міжнародних форумів та виставок
- Шукати інвесторів та партнерів у ЄС для створення спільних підприємств.

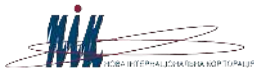
Долучайтесь до можливостей, які надає Консорціум EEN-Ukraine українським МСП та підписуйтеся на наші:

- *Facebook сторінку;*
- *Telegram канал;*
- *сторінку у LinkedIn.*

Тут Ви завжди знайдете всю актуальну інформацію!

Члени Консорціуму EEN-Ukraine:

- Торгово – промислова палата України
- Відділ Трансферу Технологій Інституту фізики НАН України
- Нова Інтернаціональна Корпорація
- Київський національний університет імені Тараса Шевченка
- Міністерство закордонних справ України
- STATE FINANCE INSTITUTION FOR INNOVATIONS
- АСОЦІАЦІЯ «ПІДПРИЄМСТВ ПРОМИСЛОВОЇ АВТОМАТИЗАЦІЇ УКРАЇНИ»
- ГРОМАДСЬКА СПІЛКА «ХАРКІВСЬКИЙ КЛАСТЕР ІНФОРМАЦІЙНИХ ТЕХНОЛОГІЙ»



Наші контакти:

Сайт <http://eenukraine.com>

Ел.пошта een.network.ukraine@gmail.com

Тел +38 (044) 525 98 41

FB: www.facebook.com/EEN.Ukraine/

een.ec.europa.eu



Business Support on Your Doorstep